

Le crédit documentaire : Pratiques sous l'angle vendeur & acheteur

Une formation dispensée par le **Service International**

Contact : Ghislaine DA CRUZ - 04 75 75 70 46 - g.dacruz@drome.cci.fr

www.formation.drome.cci.fr

Durée : 1 jour soit 7 heures

Coût du cycle : 400 € net de taxe par personne + frais de repas en sus 15 €
soit 415 € net de taxe par personne

Réduction de 10% pour les adhérents de la Communauté « International Drôme Ecobiz à jour de leur cotisation soit 360 € par personne + 15 € frais de repas **soit 375 € net de taxe par personne**



Lieu : Valence

Session(s) : 6 juin 2019



Objectifs

- Connaître le principe, le mécanisme, le jargon et les avantages tant pour le vendeur que pour l'acheteur
- Maîtriser la gestion d'un Crédit Documentaire
- Recenser les documents couramment requis dans un Crédit Documentaire ainsi que les mentions à faire figurer, ou pas !
- Repérer les éléments susceptibles de provoquer des réserves en banque
- Gagner en méthodologie pour profiter pleinement de l'outil



Personnes concernées

- Service commercial, administration des ventes, service comptabilité



Méthodes pédagogiques

- Pédagogie active : alternance d'apports théoriques, de mises en situations et d'exercices pratiques
- Chaque participant dispose de supports de cours adaptés
- Mise en situation à partir d'un MT 700 et d'outils conçus ad-hoc

Le crédit documentaire : Pratiques sous l'angle vendeur & acheteur



Programme

- La chaîne du fret international ; imbrication incoterms avec paiement, assurance, documents, le vocabulaire, distinction des flux marchandises et obligations déclaratives
- Quels risques cherchons-nous à couvrir côté vendeur et côté acheteur ?
- L'assurance-crédit : rappel du principe, des avantages & inconvénients perçus
- Sécuriser son paiement à l'international, l'essentiel du crédit documentaire : définition, enjeux, mécanismes, acteurs, règles et usances, PBIS
- Les 4 modes de réalisation
- Le schéma d'un crédoc réalisable auprès de la banque émettrice
- Crédoc : dates et données importantes
- Crédoc : points forts et limites
- Choix de l'instrument Trade Finance selon le risque à couvrir et la nature de l'opération
- Les champs du MT 700 (ouverture du crédit documentaire)
- Documents et mentions habituellement demandés
- Liste non exhaustive des points vérifiés par la banque sur les documents
- Principales irrégularité régulièrement recensées sur les documents, comment les éviter ?
- Astuces pour présenter des documents conformes

Le crédit documentaire : Pratiques sous l'angle vendeur & acheteur

- Crédoc export : rappel des précautions à prendre
- Crédoc import : rappel des précautions à prendre
- Mise en situation pratique à partir d'outils ad-hoc pour gagner en méthodologie